



# Claves para ser un buen entrepreneur

**Tener tu propia empresa puede ser mucho más gratificante que trabajar para otros. Sin embargo, tiene como contrapartida desafíos y obstáculos que debes conocer para enfrentarlos con**

éxito. Para los estudiosos del tema, un buen *entrepreneur* tiene que reunir las siguientes características:

- ▶ **Motivación y empuje.** El camino al negocio propio no es nada fácil. Aparecerán obstáculos que sólo con una buena dosis de motivación y empuje podrás superar. Recuerda que, como jefe, deberás resolver cualquier complicación por tu propia cuenta.
- ▶ **Disciplina.** A veces, ser tu propio jefe puede ser una invitación a relajarte un poco más de la cuenta. Sé disciplinado y decide responsablemente qué debes hacer y cuándo debes hacerlo, desde lo más gratificante (como las vacaciones) hasta lo más tedioso (como trabajar hasta tarde e incluso los fines de semana).
- ▶ **Capacidad de planificación.** Al comienzo, es muy probable que estés solo. Es muy importante que armes un plan de mercadeo y de crecimiento, así como de financiación de tu negocio a corto, mediano y largo plazo.
- ▶ **Creatividad.** La necesitarás no sólo para diferenciar tu negocio de otros similares, sino para resolver las diversas situaciones y problemas que se te presentarán.
- ▶ **Capacidad de autocritica.** Es fundamental que conozcas tus características y que estés dispuesto a superar tus limitaciones, incluso, a asociarte con otros que aporten ingredientes que tú no tengas.
- ▶ **Persistencia.** Este es uno de los rasgos más importantes que todo empresario debe poseer si quiere lograr tener éxito en cualquier negocio. ¡No puedes darte por vencido con facilidad!
- ▶ **Conocimiento de las leyes.** Como en toda nueva actividad que desees emprender, debes conocer bien las reglas de funcionamiento de la industria elegida. El mejor consejo que podemos darte es que te orientes hacia actividades en las que tengas experiencia.

## Derribando mitos

Repasemos algunas de las creencias populares que debes evitar para abrir tu negocio propio.

- ▶ **No necesito una hoja de vida. Falso.** Un currículum vitae es muy importante si tienes que solicitar apoyo financiero para tu nuevo negocio. Además, te otorga credibilidad frente a tus clientes potenciales, da confianza al contratar a nuevos empleados o cuando quieras asociarte con otro empresario para expandirte.
- ▶ **No necesito hablar bien inglés. Falso.** Si quieres aprovechar todos los recursos que este país ofrece, debes poder comunicarte correctamente en su idioma.
- ▶ **No necesito demasiada tecnología. Falso.** En la actualidad, prácticamente todos los negocios requieren de tecnología para subsistir y crecer.
- ▶ **No necesito calificaciones especiales. Falso.** Para poder crecer necesitas prepararte. Piensa a futuro.

## Organizaciones que ayudan

The Small Business Administration (SBA, [www.sbaguides.com/es](http://www.sbaguides.com/es)) es una agencia gubernamental que tiene como objetivo principal asistir, entrenar y aconsejar a los pequeños empresarios. Además, tiene socios que ofrecen ayuda en diferentes áreas, como por ejemplo:

- The Business Information Centers, que proveen asistencia tecnológica a pequeños negocios ([www.sba.gov/gopher/LocalInformation/Business-Information-Center/Bics](http://www.sba.gov/gopher/LocalInformation/Business-Information-Center/Bics)).
- Small Business Development Centers, que ayudan al pequeño empresario. ([www.sba.gov/sbdc/sbdcnear.html](http://www.sba.gov/sbdc/sbdcnear.html))
- The Women's Business Centers, especializados en ayudar a mujeres de negocios ([www.onlinewbc.gov/wbc.pdf](http://www.onlinewbc.gov/wbc.pdf)).
- SCORE, que provee asistencia y entrenamiento gratuitos sobre temas de negocios ([www.score.org](http://www.score.org)). ■

**Si tienes preguntas sobre cualquier aspecto de tu carrera o búsqueda laboral, escríbenos a [info@thelatinoadvantage.com](mailto:info@thelatinoadvantage.com) y las responderemos en esta columna.**