



¿Busca trabajo? Dígalo

La clave para entrar en el mercado laboral está en crear una red de contactos o 'networking'

MARIELA DABBAH

Si usted busca trabajo y se pasa horas revisando los avisos clasificados y haciendo búsquedas en Internet sin demasiado éxito, tómese un respiro. Después de leer este artículo cambiará su táctica.

Según Mike Farr, un reconocido escritor especializado en búsquedas laborales, muy poca gente (sólo el 14 por ciento) encuentra un empleo a través del periódico. Y según una investigación que hizo el año pasado BH Careers International, apenas el 4% de la gente halló un empleo a través de Internet.

La mejor receta para obtener ese trabajo que tanto desea parece ser otro sistema, mucho más tradicional. Según BH Careers International, la mayoría de los empleos (hasta el 80 %) se consiguen a través de *networking*, es decir, por una red de contactos, ya sea porque uno se comunicó directamente con el empleador o porque alguien le comentó que sabía de un puesto de trabajo.

Lo sorprendente es que aunque la mayoría obtuvo su puesto por medio de su red de contactos, po-

buen paso es empezar por alguna asociación de la industria en la que usted trabaja (o quisiera trabajar). Use Internet para investigar cuáles son esas asociaciones y fíjese en qué servicios ofrecen. Muchas de ellas organizan exhibiciones, conferencias y otros eventos donde puede socializar con miembros de la industria.

Agradar el círculo

También debe consultar con todas las personas con quienes está en contacto, y hacer un esfuerzo por agradar el círculo con quienes se siente especialmente a gusto.

Así lo hizo la puertorriqueña Laura Prado: "Conversando con una mamá en la escuela de mi hija, me enteré de que en la oficina de abogados donde ella trabajaba necesitaban una asistente legal. Ella me dio el nombre de la persona que estaba haciendo las entrevistas", explica.

La argentina Ana María Villarino, agente de reservas de Egypt Air, cuenta que su primer trabajo lo consiguió a través de una conocida suya. "Me contó que su hermana, que trabajaba en VIASA, se casaba y que habría un puesto en el

departamento de boletos de la línea venezolana. Trabajé allí 28 años y cuando me enteré que estaban por cerrar, lo comenté con personas de la industria hasta que un conocido me avisó que en Egypt Air estaban por tomar gente", explica. "Trabajo aquí desde hace 9 años."

Otro consejo: Acérquese a la cámara de comercio local. Por lo general organizan reuniones y eventos mensuales con el específico propósito de hacer *networking*. En cualquier caso, no se olvide de llevar sus tarjetas de negocios para repartir.

Tomar cursos es otra manera de conocer gente en la industria que le interesa. Allí debe hablar tanto con los participantes como con los profesores. Para que el *networking* sea efectivo, también debe tomar en consideración lo siguiente:

- 1 Prepare lo que va a decir sobre usted. Para esto es bueno tener lo que se llama un "elevator speech". Es una descripción breve (4 ó 5 líneas) de su preparación y sus habilidades y debe incluir su teléfono y dirección. Imprímalo para poder repartirlo entre sus contactos.
- 2 Cuando se acerque a alguien, cuánta piense que esa persona no

tenga el trabajo para usted, pero puede que conozca a alguien que sí lo tenga. En su conversación incluya la pregunta: "¿Conoce a alguna persona que sepa de un puesto de trabajo en...? (complete con su área de interés: construcción, contaduría, ventas, educación, salud, etc.). Obviamente, cuanto más específico sea en lo que busca, mejor.

3 Dado que la búsqueda laboral es un trabajo, debe tener un plan para expandir su red de contactos en forma constante. No se rinda porque cuanto más gente sepa que busca empleo, más rápido lo conseguirá.

4 Desarrolle un sistema para darle seguimiento a cada contacto.

5 Mantenga a su red informada sobre su progreso.

Por último, supere la vergüenza que le da intercambiar tarjetas en reuniones familiares y de amigos y aproveche estas ocasiones para compartir algo más que un buen vaso de vino y una buena comida.

—Mariela Dabba es la autora del libro *Cómo conseguir trabajo en los Estados Unidos, guía para latinos*.